

LIMCCO



'**XL Group Services Companies**' is een groep van dienstverlenende bedrijven actief in België en Luxemburg. Een 5-tal jaar geleden is **LIMCCO** opgericht met focus op de Limburgse markt. Deze entiteit biedt hoofdzakelijk 4 soorten diensten aan. **Schoonmaak**: zowel klassieke schoonmaak van winkels en kantoren als industriële schoonmaak. **Damage control**: sanering, reiniging en renovatie na brand- en waterschade. **Domestic Repair**: een klusjesdienst op maat voor het onderhoud van gebouwen. **Winterservice**: het sneeuwvrij maken van toegangswegen en parkings. De organisatie is gevestigd in Houthalen-Helchteren en er werken een 50-tal medewerkers. LIMCCO kent een continue groei op het vlak van sectoren, klanten en toepassingen.



Om de groei van dit dynamisch bedrijf mee te organiseren, zoeken we een:

COMMERCIEEL BEDRIJFSLEIDER

(ref. 2019/1911)

bezieler van een business unit

De klemtoon van de functie ligt enerzijds op de verdere commerciële uitbouw van de diverse activiteiten in de regio en anderzijds op de efficiënte en effectieve organisatie van de operaties.

Functie:

- Je beheert de dagelijkse realisatie van de diverse opdrachten zoals afgesproken met de klanten. Je volgt zeer alert de output op (kwantitatief en kwalitatief) en je bent verantwoordelijk voor P&L.
- Als ondernemer sta je mee in voor businessontwikkeling: het creëren van nieuwe klanten en het ontwikkelen van nieuwe mogelijkheden. Hierbij krijg je ondersteuning van een commercieel medewerker.
- Je zorgt ook mee voor het verdere accountmanagement en de verbreding van de dienstenportefeuille bij de klanten. Continue zichtbaarheid en aanwezigheid zijn cruciaal in deze business.
- Met oog voor een hoge betrokkenheid zie je dagelijks de diverse teams. Je coacht hierin ook de verantwoordelijken en je bent regelmatig zelf aanwezig op de werkvloer.
- Je ziet erop toe dat de communicatie en samenwerking met de zusterbedrijven efficiënt en professioneel verlopen en je initieert synergie.
- Je volgt de implementatie van de nieuwe contracten mee op.
- Door de organisatie, systemen, werktools en processen te optimaliseren streef je naar een continue kwaliteitsverbetering van de geleverde dienstverlening. Uiteraard stem je ook af met leveranciers.
- Je volgt de markt op wat betreft evoluties, organisatie, best practices, ... Je denkt vooruit en bouwt mee aan de toekomst.
- Je rapporteert aan de eigenaar / groeps-CEO en maakt deel uit van het managementteam.

Profiel:

- Minstens 5 jaar commerciële ervaring vereist in de dienstensector.
- Bereid om verder te investeren in je sociale netwerk in de desbetreffende regio, waar je ook woont.
- Hogere bedrijfsopleiding, vlot tweetalig (Nederlands-Frans) en uiteraard pc-vaardig.
- Analytisch, oplossingsgericht en pragmatisch ingesteld. Vertrouwd met bedrijfsmatige applicaties (budgetten, facturatie, nacalculatie, administratieve opvolging, ...).
- In staat om zelfstandig te werken in een dynamische en operationele omgeving en om snel beslissingen te nemen indien nodig.
- Stressbestendig.
- Sterk in het ontleden en bijsturen van processen zonder daarbij het overzicht te verliezen.
- Teamspeler met een no-nonsense aanpak en klantgerichte insteek.

Aanbod:

- Een gevarieerde leidinggevende functie met volledige eindverantwoordelijkheid.
- Werk in een groeiende en snel evoluerende organisatie.
- Een omgeving waar initiatief sterk wordt geapprecieerd.
- Een groep met toffe sfeer en oog voor persoonlijk welzijn.

Ben je gepassioneerd door deze functie? Voor een snelle behandeling van je kandidatuur reageer je via www.auli.be