

Demula is gevestigd in Laarne en sinds 1981 actief in de sector van de bouwchemische specialiteiten. Demula verdeelt en produceert hulpstoffen voor beton en mortel, krimparme mortels en andere bouwspecialiteiten. Via een bewuste benadering van de markt en een continu streven naar professionalisering heeft het bedrijf zich in de top van de markt gepositioneerd. De kracht van Demula bestaat uit een zeer ruim assortiment, de technologische ondersteuning en een internationaal uitgebouwde verankering.



Om de doorgedreven dienstverlening verder uit te bouwen, willen we de organisatie versterken met een:

COMMERCIEEL- TECHNISCH ADVISEUR (REF. 2019/1914)

Antwerpen, Brabant en Limburg

Jouw functie:

- Je werkt in een tandemfunctie met de Account Manager van de regio.
- Tijdens een grondige inwerkperiode wordt je technische expertise verder ontwikkeld en ligt de focus op de technisch-ondersteunende taken. Je helpt mee met proeven bij de klanten en je wordt betrokken in het verlenen van technisch advies.
- Je bezoekt zelfstandig betoncentrales, betonfabrieken en diverse werven.
- In functie van je kennis en expertise van hulpstoffen benader je de bestaande klantenrelaties ook meer en meer vanuit een commercieel oogpunt en bouw je je eigen netwerk gestaag verder uit.
- Door je correct en professioneel advies en servicegerichte instelling, bouw je een vertrouwensrelatie op en word je het vaste aanspreekpunt voor je klanten.
- Op termijn focus je meer op de commerciële ontwikkeling van de Luikse regio.
- Je werkt intensief samen met de commerciële binnendienst, de R&D-afdeling en de Account Manager van de regio, aan wie je rapporteert.

Jouw profiel:

- Hogere opleiding in de betontechnologie. Ervaring in de betonindustrie is uiteraard een voordeel.
- Een paar jaar ervaring op het vlak van kwaliteit en technische ondersteuning, bij voorkeur in de bouwsector (cement, beton, ...).
- Vertrouwd met de courante pc-toepassingen en een goede operationele kennis van het Frans.
- Communicatieve en commerciële vaardigheden zijn voor deze functie cruciaal.
- Gedreven relatiebouwer die contacten en contracten kan realiseren.
- Gewaardeerd gesprekspartner dankzij je belangstelling voor technologische evoluties.

Aanbod:

- Een vooruitstrevende onderneming met visie en een solide financiële verankering.
- De mogelijkheid om je eigen regio en commercieel netwerk uit te bouwen.
- Werk binnen een dynamische en professionele kmo die kansen biedt.
- Er is een competitief salaris en een bedrijfswagen voorzien.

Ben je gepassioneerd door deze functie?

Voor een snelle behandeling van je kandidatuur reageer je via www.auli.be